



VOUS SOUHAITEZ MONTER VOTRE PROJET D'ÉPICERIE EN VRAC, AVEC UNE OFFRE EN BIO ?

QUELLES SONT LES ÉTAPES À SUIVRE ?

1 SE RENSEIGNER SUR LE MARCHÉ DU VRAC (RÉGIONAL)

Plusieurs études existent au niveau national sur le développement du marché du vrac ces dernières années¹. La presse spécialisée sur l'agroalimentaire s'est également emparée de ce sujet et publie régulièrement des articles sur les évolutions et les projections au sein de ce marché. La lecture de rapports et d'articles de presse peut vous donner un aperçu intéressant au niveau national.

Par ailleurs, en 2021, l'association A PRO BIO a entrepris la rédaction d'un **état des lieux de la filière vrac bio régionale**, spécialisé sur les produits d'épicerie secs. Cet état des lieux vise à mettre en lumière les ressources en vrac bio sur notre territoire, mais aussi à analyser les points de blocage au bon développement de la filière. Il s'agit d'un document complet et essentiel pour toute personne qui s'intéresse au développement du vrac en Région Hauts-de-France et qui se projette dans ce domaine.

2 SE RAPPROCHER DE STRUCTURES ÉTABLIES POUR MIEUX ENVISAGER LES DIFFÉRENTS ASPECTS DU MÉTIER

Avant de vous lancer dans l'aventure de la distribution vrac, il peut être judicieux de prendre contact avec des personnes travaillant déjà dans le milieu.

Consultez l'annuaire des acteurs vrac bio des Hauts-de-France ou contactez A PRO BIO pour vous mettre en relation avec les acteurs du vrac de votre territoire.

Nous vous recommandons également de réaliser un stage ou essai pendant plusieurs jours au sein d'une épicerie vrac afin de vous confronter à la réalité du métier (*horaires, charge de travail, contact avec les clients*).

ZOOM SUR : Visite d'épicerie vrac avec A PRO BIO à Lille



Découvrez en image le projet de magasin Vrac développé à Lille par Alice Bigorgne, gérante des 3 épicerie Day by Day de l'agglomération lilloise.

Pour voir l'interview : [cliquez-ici](#)

3

VOUS INSCRIRE DANS LES RÉSEAUX



Réseau Vrac

Le réseau vrac est l'association interprofessionnelle pour le développement de la vente en vrac.

Créé en 2016, le réseau fédère aujourd'hui plus de 1900 professionnels de la filière à travers toute la France. L'association dispense des formations techniques et met à disposition de ses adhérents des éléments de veille juridique, et suit toute l'actualité réglementaire en lien avec la filière vrac. Un partenaire indispensable pour mieux comprendre l'univers de la distribution en vrac.

A PRO BIO

Cultivons notre avenir

pour intégrer la dynamique déployée en Hauts-de-France en faveur du vrac bio régional, mieux comprendre le marché régional et bénéficier d'un écosystème et de services à la carte, contactez A PRO BIO.

Par ailleurs, depuis quelques temps, le Réseau noue des partenariats avec des territoires et les Interbio Régionales telles qu'A PRO BIO dans les Hauts-de-France pour faire avancer les enjeux du vrac bio.

4

ELABORER VOTRE STRATEGIE D'APPROVISIONNEMENT

Vous êtes prêts à vous lancer?

Pour répondre aux attentes des consommateurs des Hauts-de-France, qui privilégient les produits d'origine locale, vous pouvez vous rapprocher d'A PRO BIO pour identifier les fournisseurs régionaux en capacité de vous fournir la diversité de produits labellisés bio recherchée et vous accompagner au moment de l'entrée en relation.

NOTRE ACCOMPAGNEMENT

Depuis plus de 25 ans, A PRO BIO accompagne des entreprises dans la création d'activités bio. De par son expertise sur le plan réglementaire, mais aussi sa bonne connaissance du paysage local et des tendances de marché, nous pouvons vous aider à développer votre activité en vrac bio. Retrouvez toutes nos possibilités d'accompagnement à destination des porteurs de projet.

Pour plus d'informations : cliquez-ici